



Internal Sharia Supervision Committee (ISSC) CBD Al Islami

Export Letter of Credit – Islamic Discounting

The Bank to offer Shariah compliant trade finance product to its customers based on commodity Murabaha for cash requirements for their needs to discount export LCs.

Approval

The Internal Sharia Supervision Committee (ISSC) has reviewed the underlying product structure, services, operational procedures and documents in respect of Export Letter of Credit Discounting based on Commodity Murabaha as described below, and hereby confirms that the product comply with rules and principles of Sharia

Structure and Mechanism

1. The customer signs facility offer letter with the bank.
2. The customer signs promise to purchase.
3. The customer signs agency agreement with the agent (Backoffice FZE).
4. The bank purchases Sharia compliant commodities through DMCC platform.
5. The bank will execute commodity Murabaha to provide the customers with their cash/ liquidity needs.
6. The bank enters into a Murabaha agreement with the customer to sell the relevant commodities to the customer at an agreed Murabaha sale price (the cost price plus Murabaha profit), on deferred payment terms.
7. Once the Murabaha transaction concluded, the customer through the agent will sell the commodities (being purchased by the customer from the bank) to a third party at an amount equal to the cost price on spot basis, by executing an offer to sell.
8. The proceeds of commodities will be credited into customer account.

لجنة الرقابة الشرعية الداخلية بنك دبي التجاري - الإسلامي

خطاب اعتماد التصدير - الخصم الإسلامي

يقوم البنك بتقديم منتج تمويل تجاري متوافق مع الشريعة الإسلامية لعملائه على أساس مرابحة السلع (التورق) للمتطلبات النقدية لاحتياجاتهم لخصم خطابات الاعتماد الخاصة بالتصدير.

الموافقة

راجعت لجنة الرقابة الشرعية الداخلية هيكله المنتج الأساسي والخدمات والإجراءات التشغيلية والوثائق المتعلقة بخصم خطاب الاعتماد، للتصدير على أساس مرابحة السلع المبينة أدناه، وتؤكد بموجب هذه الوثيقة أن المنتج متوافق مع قواعد ومبادئ الشريعة الإسلامية.

الهيكل والآلية

- 1- يوقع العميل خطاب عرض التسهيل مع البنك.
- 2- يوقع العميل الوعد بالشراء.
- 3- يوقع العميل اتفاقية الوكالة مع الوكيل (باك أوفيس منطقة حرة).
- 4- يقوم البنك بشراء سلع متوافقة مع الشريعة الإسلامية من خلال منصة مركز دبي للسلع المتعددة.
- 5- ينفذ البنك المرابحة السلعية لتزويد العملاء باحتياجاتهم النقدية/ السيولة.
- 6- يبرم البنك اتفاقية مرابحة مع العميل لبيع السلع ذات الصلة إلى العميل بسعر بيع مرابحة متفق عليه (سعر التكلفة بالإضافة لربح المرابحة) بشروط الدفع المؤجل.
- 7- بمجرد إتمام صفقة المرابحة، يبيع العميل السلع (التي يشتريها العميل من البنك) من خلال الوكيل إلى طرف ثالث بمبلغ مساوٍ لسعر التكلفة على أساس فوري من خلال التوقيع على عرض البيع.
8. يتم إيداع عائدات السلع في حساب العميل.



Documentation

- 1- Facility Offer Letter
- 2- Promise to Purchase
- 3- Agency Agreement
- 4- Murabaha Agreement
- 5- Terms and Conditions

الوثائق

- 1- خطاب عرض التسهيل
- 2- الوعد بالشراء
- 3- اتفاقية الوكالة
- 4- اتفاقية المرابحة
- 5- الشروط والأحكام

