



**Internal Sharia Supervision
Committee (ISSC)
CBD Al Islami
Vehicle Finance**

**لجنة الرقابة الشرعية الداخلية
بنك دبي التجاري - الإسلامي**

تمويل المركبات

The bank is proposing to offer Shariah compliant car finance facilities basis of Murabaha.

يقدم البنك تسهيلات مرابحة متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية لتمويل شراء السيارات.

Approval

The Internal Sharia Supervision Committee (ISSC) has reviewed the underlying product structure, services, operational procedures and documents in respect of Vehicle Finance based on Murabaha structure as described below, and hereby confirms that the product comply with rules and principles of Sharia.

الموافقة
راجعت لجنة الرقابة الشرعية الداخلية هيكله المنتج الأساسي والخدمات والإجراءات التشغيلية والوثائق المتعلقة بتمويل المركبات على أساس المرابحة المبينة أدناه، وتؤكد بموجب هذه الوثيقة أن المنتج متوافق مع قواعد ومبادئ الشريعة الإسلامية.

Structure and Mechanism

1. The customer submits financing application and Murabaha request
2. The customer submits quotation from the dealer/ seller
3. The bank issues a local purchase order (LPO) to purchases a car (being identified as per quotation)
4. The customer signs Promise to Purchase.
5. Upon conclusion of the car purchase transaction, the bank will enter into a Murabaha contract with the customer to sell the car at an agreed Murabaha sale price (the cost price plus Murabaha profit), on deferred payment terms.
6. The customer shall pledge the car (being purchased by the customer from the bank) to the Bank as security against the customer's obligations under the facility, with the agreement that the car should remain with the customer.
7. The customer shall pay the Murabaha sale price to the bank in instalments, as per the payment schedule provided.

- الهيكل والآلية**
1. يقدم العميل طلب التمويل وطلب المرابحة.
 2. يقدم العميل عرض أسعار من التاجر / البائع.
 3. يصدر البنك أمر شراء محلي (LPO) لشراء سيارة (يتم تحديده حسب عرض الأسعار).
 4. يوقع العميل على الوعد بالشراء.
 5. عند الانتهاء من صفقة شراء السيارة، يدخل البنك في عقد مرابحة مع العميل لبيع السيارة بسعر مرابحة متفق عليه (سعر التكلفة مضافاً إليه أرباح المرابحة)، بشروط الدفع المؤجل.
 6. يلتزم العميل برهن السيارة (التي تم شراؤها من قبل العميل من البنك) للبنك كضمان مقابل التزامات العميل بموجب التسهيل، مع الاتفاق على أن السيارة يجب أن تظل مع العميل.
 7. يلتزم العميل بدفع سعر بيع المرابحة للبنك على أقساط حسب جدول السداد المقدم.

Documentation

1. Application Form
2. Promise to Purchase
3. Local Purchase Order
4. Murabaha Agreement
5. Delivery Acknowledgment

الوثائق

- 1- استمارة التقديم
- 2- الوعد بالشراء
- 3- أمر الشراء المحلي
- 4- اتفاقية المرابحة
- 5- إقرار التسليم